

## **REQUISITOS PARA CONCORRER À VAGA DE VENDEDOR**

### **Funções**

- Será responsável por identificar potenciais clientes e realizar visitas diárias, apresentando os produtos e serviços comercializados, a fim de promover vendas e aumentar a carteira de clientes no consumo de garrações 18.9 Litros;
- Elaborar relatórios de visitas aos clientes;
- Realizar o processo de venda e de cobrança de faturas, salvaguardando o pagamento das mesmas;
- Monitorar a evolução da relação com o cliente;
- Gerir reclamações e garantir a sua resolução e reportar ao seu superior hierárquico sempre que necessário;
- Promover campanhas da marca GES20, mediante visitas regulares aos clientes e acções de activação em pontos de vendas;
- Gerir a necessidade de manutenção obrigatória das máquinas e garantir a sua execução.

### **Requisitos**

- Ter concluído as cadeiras curriculares do ensino universitário: curso de Gestão de Empresas, Marketing, Relações Internacionais ou possuir cursos técnicos profissionais em áreas equivalentes;
- 1 a 3 anos de experiência na área vendas, constitui uma vantagem;
- Conhecimentos de Informática na óptica do utilizador (Word, Excel, Power Point e Email);
- Conhecimento de técnicas comerciais e de venda, gestão de reclamações, técnicas de angariação, gestão e fidelização de clientes e boas práticas de atendimento, constitui uma vantagem;
- Bom domínio de língua portuguesa, e conhecimentos da língua inglesa;
- Possuir competências comportamentais como proactividade, responsabilidade, foco nos resultados, orientação para o cliente, abertura à mudança e à aprendizagem, comunicação e negociação, relacionamento interpessoal e trabalho em equipa;
- Profissional orientado para o cliente e obtenção de resultados;
- Ter Carta de condução para veículos ligeiros.